



営業を「楽しく」する支援会社

株式会社クリーブネクスト

住所：〒441-8023 愛知県豊橋市八通町97

原田ビル1階102

電話番号：0532-35-7402 担当者：谷田 義広

主要業務：営業販促支援業

ホームページ：http://cleavenext.jp/

目指すゴール



クリーブネクストは営業・販売の支援会社で、企業様の営業・販売に関するツール(カタログや営業資料、ノベルティなどの広告、販促物)の制作、企画立案で支援をする会社です。

営業、販売とは単純に商品を消費者に「売る」ということではなく、消費者の課題や困りごとや希望、要望を解決する提案を行い、その方法として必要な商品、サービスを提供することと考えています。

「サービス、商品を使って企業と消費者の両者が喜びあえる未来をつくる」ための方法、手段を実現するために今後は自社も多くの企業と連携し、多くの様々な人の関わりを「力」として地元、地域を盛り上げていき、持続可能なまちづくりに貢献していきます。



SDGsの取組み紹介

【働く喜びの場をつくり、多くの人々の力で経済成長する社会へ】ゴール8.9

業務を細分化し、その1部を障害者支援施設に依頼することで、多くの人に働く機会をつくり、業務の中から自分たちの可能性、やりがいを感じてもらい、人の関わりで経済成長できる社会をつくる。

【地域のつながりの力で持続可能なビジネスモデルをつくる】ゴール11.17

地元企業の連携できるつながりをつくり、新たなサービスを、商品開発を行い、地元消費者に喜んでもらえ、地産地消の経済で地域企業が長く業務を続けていくことができる環境をつくる。

【商品、サービスの本当の良さを伝える】ゴール12

営業、販売に関わる企業として、提案、販売する商品がどのような環境で作られ、どのような想いで出来ているのかを伝えることで、ただ商品のメリット、概要などで消費者が買うのではなく使う側が意味を理解し商品を選ぶことで、買った商品を喜びをもって使うようになり、生産者(製造者)と消費者間の想いのつながりをつくる。